

# Результаты Группы Займер

I квартал 2026 года



## Кредитование B2C



- Краткосрочные займы
- Среднесрочные займы
- Продукты с кредитным лимитом

**325+ млрд<sup>Р</sup>**

Объем выданных за всю историю компании

**22+ млн чел.**

Зарегистрировано в клиентской базе

## ДОПОЛУЧКИНО

- PoS-займы
- Привлечение новой клиентской аудитории
- Кросс-продажи кредитных продуктов

## Кредитование B2B



- Кредитование малого и среднего бизнеса
- Селлеры маркетплейсов и предприниматели

## Технологии и инфраструктура



Технологическая компания, обеспечивающая работу платформы онлайн-кредитования

## Транзакционные сервисы



- Развитие цифрового банка
- Электронный кошелек Qplus
- Платежные сервисы



Цифровые платежные решения для бизнеса



Цифровой сервис для таксопарков и водителей

## Взыскание



Автоматизированное профессиональное коллекторское агентство

## Финансовые результаты



- процентные доходы: **4,6 млрд руб.**
- комиссионные доходы: **0,6 млрд руб.**
- операционные расходы: **2,3 млрд руб.**
- чистая прибыль: **437 млн руб.**

651 млн руб. без учета убытка банка, составившего 214 млн руб.

## Операционные показатели



- объем выдач: **11,2 млрд руб.**
- объем выдач «Лимит+» **5,3 млрд руб.**
- фокус на **прибыльности и обновлении продуктовой модели**

## Основные события квартала



- изменение вида компании с МФК на МКК
- обновление бизнес-модели
- запуск и масштабирование продукта с кредитным лимитом «Лимит+»

## Развитие транзакционного бизнеса



- закрытие сделок по приобретению 50% долей цифровых платформ **«Таксиагрегатор» и IntellectMoney**

### Развитие новых цифровых продуктов банка:

- Qplus
- расчетный и кредитный продукт для МФО
- сервис платежей и переводов для бизнеса
- эквайринг

## Дивиденды



- **За IV квартал 2025 года** СД рекомендовал к выплате 1,11 млрд рублей или 100% от чистой прибыли. Если акционеры одобряют рекомендацию на ГОСА 17 июня, дивиденды выплатят в первой половине июля.
- **За I квартал 2026 года** СД рекомендовал к выплате 436 млн рублей или 100% от чистой прибыли. Если акционеры одобряют рекомендацию на ВОСА 19 июня, дивиденды выплатят в первой половине июля.



## КЛЮЧЕВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ

- Изменение метода расчета ПДН с **01.01.2026**
- Биометрическая идентификация клиента с **01.03.2026**
- Ограничение лимита начислений («иксы») со 130% до 100% с **01.04.2026**



## ЭФФЕКТ ДЛЯ РЫНКА

- Снижение уровня одобрений займов
- Снижение маржинальности МФО
- Рост затрат на IT

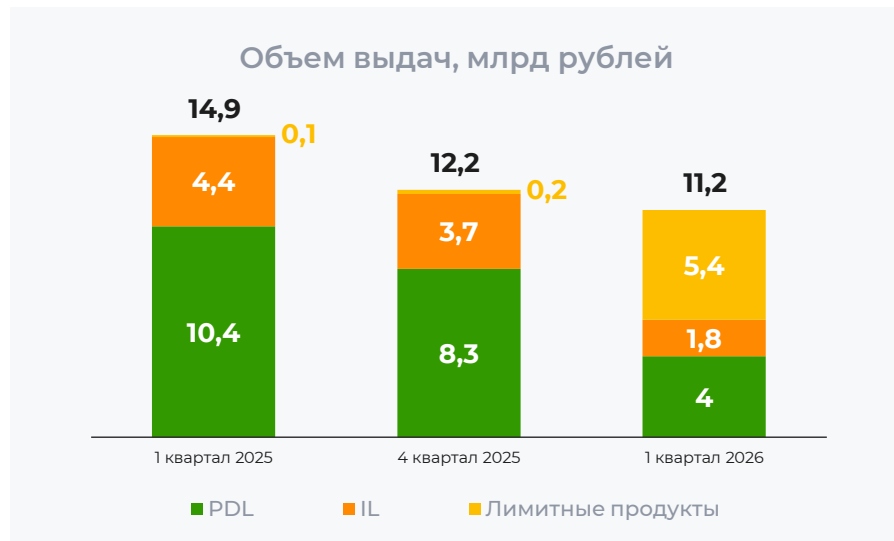


## ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

- Рост давления на менее устойчивых участников рынка
- Усиление консолидационных тенденций
- Рост технологической базы ключевых игроков

**Усиление регулирования создает условия для консолидации рынка**

# Операционные результаты I квартала 2026 года



Снижение выдач обусловлено существенной перестройкой бизнес-модели во втором полугодии 2025 года и более избирательным подходом к выдачам с фокусом на прибыльность.

Новый флагманский продукт – займы с кредитным лимитом – составил 48% выдач в I квартале 2026 года.

## Новый флагманский продукт – займ с кредитным лимитом «Лимит+»

Направлен на:



построение долгосрочных отношений с клиентами



снижение операционных издержек



ускорение и упрощение процесса получения займов для клиентов

# Финансовые результаты I квартала 2026 года

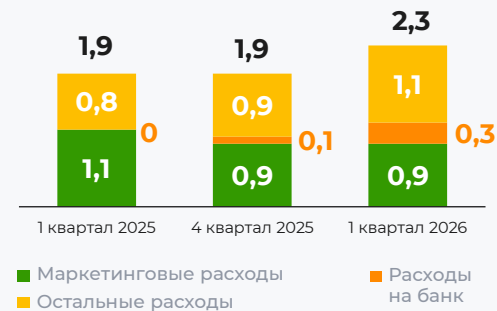
## Структура доходов, млрд рублей



## Резервы и ставка резервирования, млрд рублей



## Операционные расходы, млрд рублей



Процентные доходы снизились на 9% г/г вместе со снижением выдач. Комиссионный доход вырос за год на 81%, что соответствует особенностям обновленной бизнес-модели. При этом компания сохраняет фокус на балансе прибыльности и клиентской лояльности, что влияет на динамику комиссионных доходов.

Динамика резервов отражает снижение выдач в I квартале 2026 года и сокращение портфеля просроченной задолженности за счет крупных цессий в IV квартале 2025 года.

Рост операционных расходов связан с развитием новых направлений бизнеса Группы – банка «Евроальянс», находящегося на этапе развития цифровых сервисов, и дочерней технологической компании «ФинТехРобот». Маркетинговые расходы стабилизировались на уровне ниже 1 млрд руб. за квартал.

# Чистая прибыль и рентабельность I квартала 2026 года

## Чистая прибыль, млн рублей



## Рентабельность

	Группы	Группы без банка
ROE	12%	17%
ROA	9%	14%
НМКК 1	77%	
НМКК 2		657%

Чистая прибыль I квартала 2026 года без учета убытка банка в размере 214 млн рублей составляет 651 млн рублей. Банк «Евроальянс», находящийся на этапе раннего развития транзакционного бизнеса, является важным элементом долгосрочной стратегии Группы, направленной на диверсификацию бизнеса и развитие цифровых сервисов.

Нулевой долг, более 3 млрд рублей денежных средств на балансе и способность генерировать капитал, позволяют компании одновременно поддерживать высокий уровень дивидендных выплат и развивать новые направления бизнеса.



Займер обеспечивает **один из самых высоких** показателей дивидендной доходности среди российских публичных компаний.

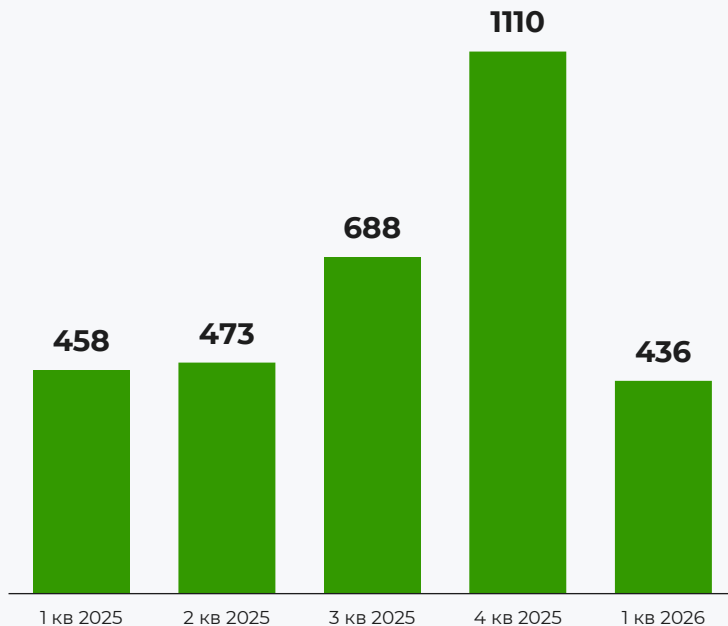


В случае одобрения акционерами выплаты по итогам IV квартала 2025 года суммарная выплата по итогам 2025 года составит **2,729 млрд рублей** или **27 рублей 29 копеек** на акцию.



Дивидендная доходность по итогам 2025 года составит около **19%**.

## Дивиденды, млн рублей



Периоды, за которые были выплачены дивиденды



Платим дивиденды **ежеквартально**.



Не менее **50%** чистой прибыли направляем на дивиденды.



Совет директоров рекомендовал дивиденды за I квартал 2026 года в размере **436 млн рублей**, или **4 рубля 36 копеек** на акцию.

➤ КИБ «Евроальянс» приобретен в июне 2025 года.

➤ Стратегическая цель Группы – преобразовать «Евроальянс» в новый технологичный цифровой банк.

Банк «Евроальянс» – платформа для масштабирования транзакционного бизнеса и удержания клиентов. Ключевой элемент будущих синергий и развития более устойчивой структуры доходов Группы. Транзакционный бизнес повышает устойчивость и создает основу для будущего роста.

В I квартале 2026 года была проведена докапитализация банка на сумму 300 млн рублей. На текущем этапе банк не требует дополнительной докапитализации.

## Роль банка в Группе

- Увеличение клиентской базы за счет предложения банковских продуктов
- Развитие и повышение эффективности бизнеса Займера за счет кредитования клиентов продуктами АО КИБ «ЕВРОАЛЪЯНС»
- Сохранение доходности бизнеса Займера посредством диверсификации каналов привлечения и удержания клиентов
- Развитие расчетного бизнеса как способа расширения клиентской базы Группы
- Развитие источников выручки, менее зависимых от процентных ставок

## Запущены и развиваются цифровые продукты:

✓ Электронный кошелек Qplus

✓ Платежные и кредитные решения для МФО

✓ Сервис платежей и переводов для бизнеса

✓ Эквайринг



- Приобретение 50% двух цифровых сервисов Займер анонсировал в ноябре 2025, сделки закрылись в феврале 2026. Сделки расширяют присутствие Группы на рынках финансовых услуг для МСБ и ИП и создают дополнительные возможности для привлечения и удержания клиентов.



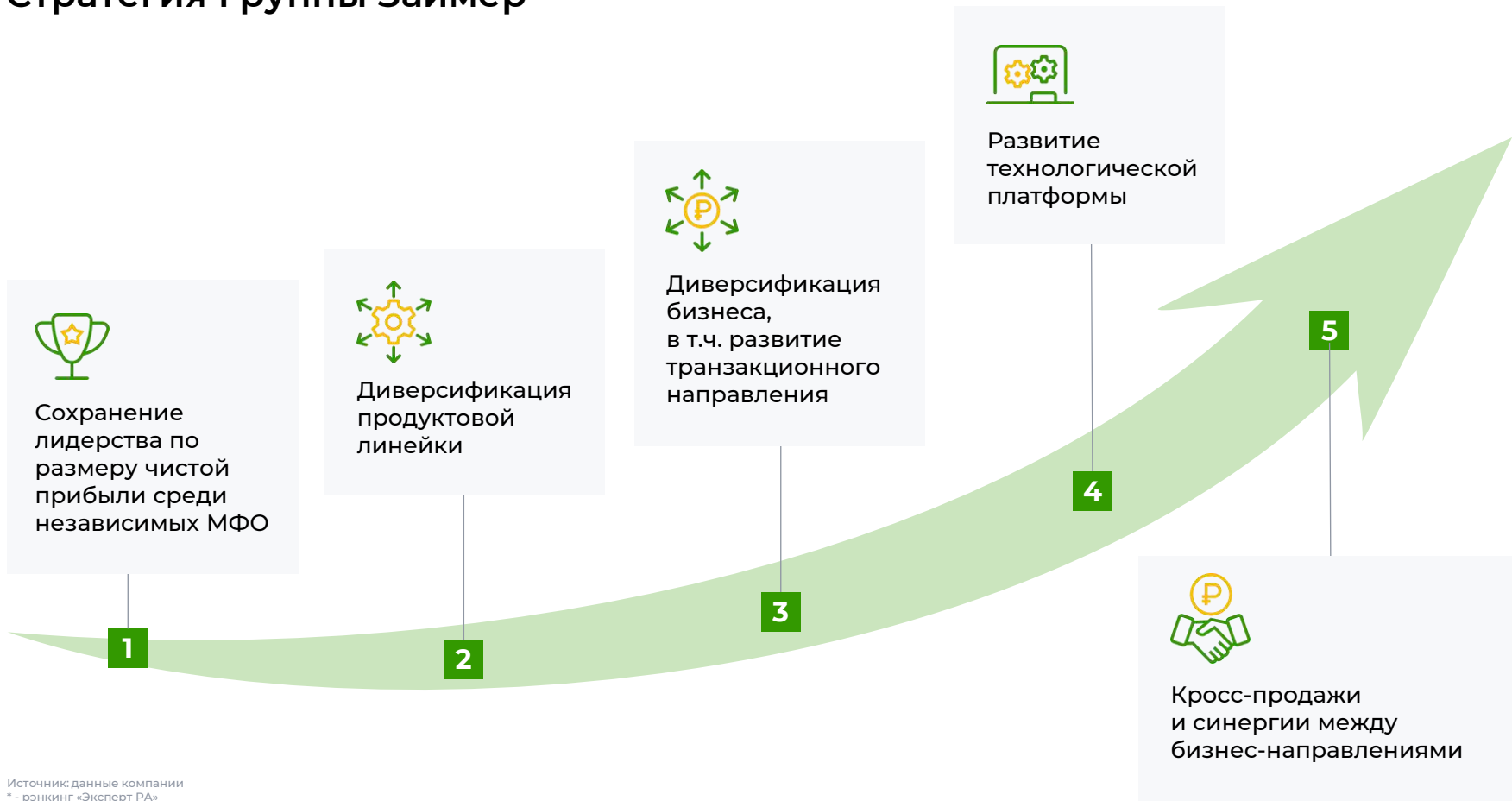
## Таксиагрегатор

- Агрегатор объединяет более 1000+ таксопарков и 75 тысяч водителей, обеспечивая им полный цикл обслуживания от мгновенных расчетов до бизнес-аналитики
- Еще один источник клиентского трафика для МКК «Займер» и КИБ «Евроальянс»
  - **10%** – доля рынка
  - **2+млрд руб.** – оборот в месяц



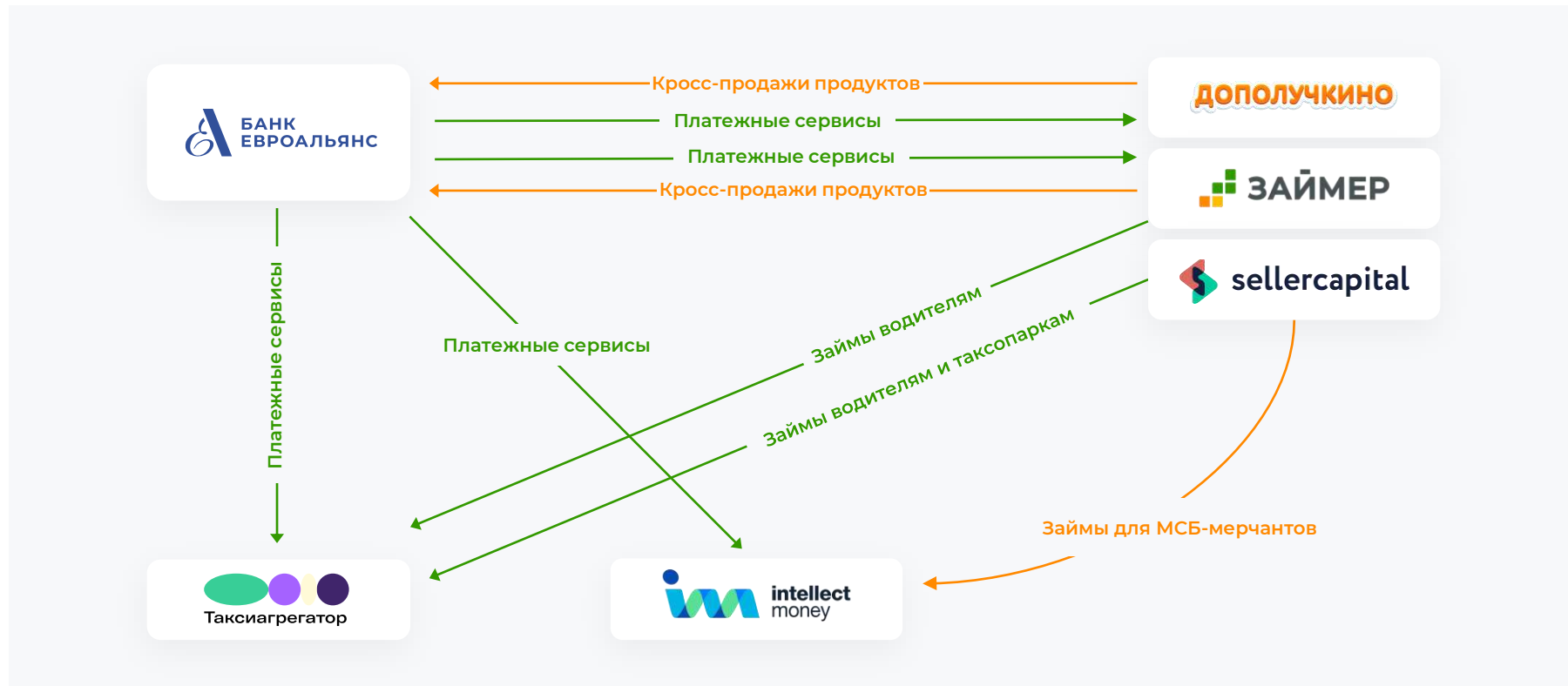
- Платежный агрегатор для малого и среднего бизнеса. Комплексное решение задач в области приема онлайн-платежей в режиме «одного окна»
- Развивает расчетные технологии для компаний Группы и их клиентов
  - **50+ тыс.** транзакций в день
  - **30+** готовых решений
  - Резидент «Сколково»

# Стратегия Группы Займер



Источник: данные компании  
\* - рейтинг «Эксперт РА»

# Синергия компаний Группы Займер



→ Быстрые синергии

→ Перспективные синергии

# Ключевые факторы инвестиционной привлекательности Группы

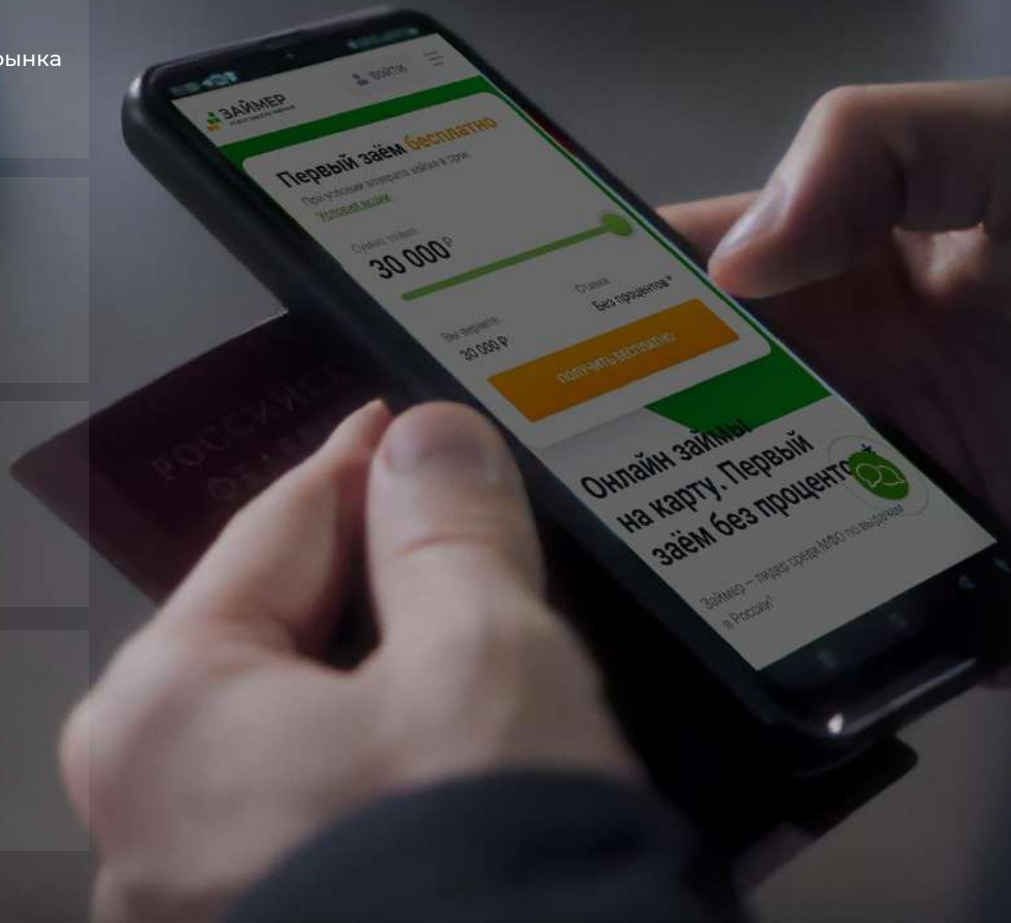
13

Займер – один из лидеров рынка микрофинансирования

Интегрированная бизнес-модель собственной разработки, проверенная временем

Уверенный финансовый профиль и высокая рентабельность

Синергии между компаниями Группы



Лояльная клиентская база с потенциалом дальнейшего роста монетизации

Современная, гибкая и масштабируемая технологическая платформа

Стратегия нацелена на увеличение прибыли и выплату дивидендов

Опытная команда менеджмента и современные практики корпоративного управления

☎ 8 800 707-01-45

✉ ir@zaymer

🌐 ir.zaymer.ru

ЗАЙМЕР

Подписывайтесь и следите за нами:



Telegram



Профит



СМАРТЛАБ



Пульс



Видео о компании



Отчетность  
МСФО



Market Power



Базар



Альфа Инвестор



Макс



YouTube



ВК



# Приложения



# Консолидированный отчет о прибыли и убытке

16

Тыс. руб.	1 Q 2025	4 Q 2025	1 Q 2026
<b>Процентные доходы , рассчитанные по методу эффективной процентной ставки</b>	<b>5 018 896</b>	<b>4 872 162</b>	<b>4 570 474</b>
Процентные расходы	(9 936)	(30 270)	(25 579)
<b>Чистая процентная маржа</b>	<b>5 008 960</b>	<b>4 841 892</b>	<b>4 544 895</b>
Оценочный резерв под кредитные убытки	(1 982 151)	(2 150 769)	(1 935 221)
<b>Чистая процентная маржа после создания резерва под кредитные убытки</b>	<b>3 026 809</b>	<b>2 691 123</b>	<b>2 609 674</b>
Комиссионные доходы	354 547	948 267	642 999
Комиссионные расходы	(117 447)	(75 126)	(129 437)
Общие административные расходы	(1 920 542)	(1 871 986)	(2 283 539)
Доходы за вычетом расходов от переоценки иностранной валюты	0	(1 383)	718
Прочие операционные доходы и расходы, нетто	(78 678)	(273 562)	(190 077)
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>1 264 689</b>	<b>1 417 333</b>	<b>650 338</b>
Расходы по налогу на прибыль	(348 965)	(307 227)	(213 713)
<b>ПРИБЫЛЬ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД</b>	<b>915 724</b>	<b>1 110 106</b>	<b>436 625</b>

# Консолидированный отчет о финансовом положении

17

Тыс. руб.	31.03.2025	31.12.2025	31.03.2026
<b>АКТИВЫ</b>			
Денежные средства и их эквиваленты	550 911	3 272 006	3 086 751
Обязательные резервы на счетах в ЦБ РФ	0	651	697
Кредиты клиентам	14 479 395	12 108 700	12 354 873
Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	0	319 142	324 718
Инвестиции в ассоциированные организации	150 854	160 573	455 678
Основные средства и активы в форме права пользования	325 968	428 755	418 592
Нематериальные активы	193 457	705 811	766 564
Внеоборотные активы, предназначенные для продажи	0	109 277	109 277
Займы, выданные связанным и прочим сторонам		298 271	273529
Прочие активы	660 722	426 747	670 625
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>	<b>16 361 307</b>	<b>17 829 933</b>	<b>18 461 304</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
Средства клиентов	0	792 232	730 972
Средства банков			6 606
Платежи, полученные от клиентов		361 943	418 115
Кредиты и заемные средства	72 539	5 163	5 517
Обязательства по аренде	213 370	250 928	246 836
Отложенные налоговые обязательства	1 750 387	1 312 390	1 133 286
Резервы	73 198	109 651	93 988
Прочие обязательства	699 495	545 882	937 615
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>	<b>2 808 989</b>	<b>3 378 189</b>	<b>3 572 935</b>
<b>СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ</b>			
Акционерный капитал	10 000	10 000	10 000
Нераспределенная прибыль	13 544 364	14 449 245	14 887 273
<b>Чистые активы, причитающиеся акционерам ПАО МФК «Займер»</b>	<b>13 554 364</b>	<b>14 459 245</b>	<b>14 897 273</b>
Неконтролирующая доля участия	(2 046)	(7 501)	(8 904)
<b>ИТОГО СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ</b>	<b>13 552 318</b>	<b>14 451 744</b>	<b>14 888 369</b>
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ</b>	<b>16 361 307</b>	<b>17 829 933</b>	<b>18 461 304</b>